



## Liquidität für die Metallindustrie

### Das Factoring-Whitepaper für die Metallindustrie

In der Metallindustrie herrscht ein massiver Wettbewerbsdruck, der viele Unternehmen zwingt, äußerst lange Zahlungsziele von Kunden zu akzeptieren. Natürlich belastet dies die Liquidität, da laufende Kosten nicht aus den theoretisch gesunden Einnahmen finanziert werden können.

Dennoch schafft es die Metallindustrie mit einem Umsatz von knapp 90 Mrd. Euro (2016), einen erheblichen Beitrag zur deutschen Wirtschaft zu leisten. Die seit Mitte 2016 erstmals leicht steigende Auftragslage wie auch die geplanten Innovationsausgaben für 2017 lassen zudem auf eine Verbesserung hoffen.

Wir wissen, dass Liquidität für Ihr Unternehmen ein entscheidender Faktor ist, um auf Veränderungen und Wachstum reagieren zu können. Wir bieten Ihnen deshalb eine sehr effektive Lösung: Factoring – oder Liquidität auf Knopfdruck, wie wir es nennen. Damit werden Sie unabhängig vom Zahlungsverhalten Ihrer Kunden und schaffen sich finanzielle Flexibilität, die sich Ihren Anforderungen anpasst – jederzeit und just in time!

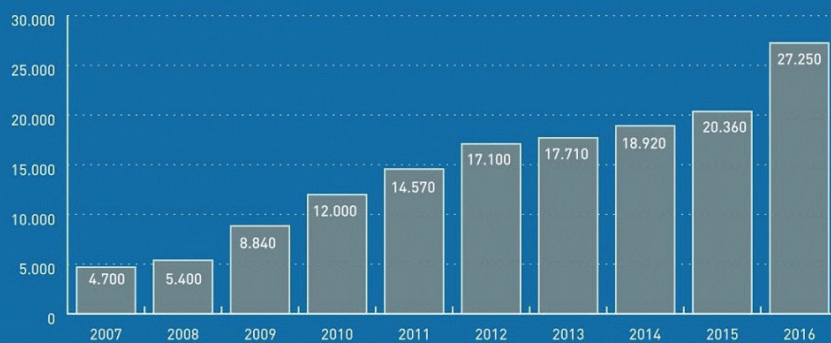
## Factoring als **Mittelstands-Motor**

Factoring ist als Finanzierungsalternative im Mittelstand mittlerweile voll angekommen. Immer mehr Unternehmen erkennen die Vorteile und nutzen diese gezielt für ihren dauerhaften Geschäftserfolg.

Die aktuellen Zahlen des Deutschen Factoring-Verbandes e.V. belegen dies eindrucksvoll. Die Umsätze der Mitglieder des Verbandes sind in 2016 um aktuell 3,77 % auf nun 216,8 Mrd. Euro angestiegen – der Wachstumstrend setzt sich weiter fort.

Mehr als 27.250 Kunden nutzen laut den Angaben des Verbandes bereits die Vorteile der Finanzierungsalternative Factoring: Ein stolzes Plus von 33,8 % im Jahr 2016 ist ein Beleg dafür, dass sich Factoring für das Unternehmen lohnt.

Factoring-Kunden, Bestand per 31.12.



# Wie funktioniert Factoring?

Nach der Warenlieferung oder Erbringung der vereinbarten Dienstleistung erstellen Sie wie bisher Ihre Rechnung. In diese Rechnung nehmen Sie einen Abtretungsvermerk auf, in dem abcfinance als Zahlungsempfänger angegeben wird und senden die Rechnung wie gewohnt an Ihren Kunden.

Anschließend reichen Sie uns eine Kopie dieser Rechnung ein. Wir zahlen Ihnen sofort den vereinbarten Forderungsbetrag, übernehmen das Debitorenmanagement und bieten Ihnen darüber hinaus einen kompletten Ausfallschutz. Ihre Kunden zahlen die Rechnung im vereinbarten Zeitraum direkt an uns.

01.

Sie stellen die Rechnung nach Auslieferung der Ware oder Dienstleistung an Ihren Kunden.



02.

Sie schicken eine Kopie der Rechnung an abcfinance

03.

abcfinance überprüft die Bonität Ihres Kunden und zahlt den vereinbarten Forderungsbetrag an Ihr Unternehmen

05.

Nach begleichen der Rechnung durch Ihren Kunden zahlt abcfinance den vereinbarten Restbetrag an Ihr Unternehmen

04.

abcfinance übernimmt das Debitorenmanagement und bietet darüber hinaus einen kompletten Ausfallschutz. Ihr Kunde zahlt die Rechnung im vereinbarten Zeitraum direkt an uns.

# Was unterscheidet Factoring von Inkasso?

Factoring ist eine Form der kurzfristigen Finanzierung, bei der aktuelle Forderungen angekauft und bevorschusst werden. Das schafft zusätzliche Liquidität, die sich Ihren Bedürfnissen anpasst und das Wachstum Ihres Unternehmens unterstützt. Durch den Forderungsverkauf erhalten Sie jedoch nicht nur zusätzliche Liquidität. Das Factoring-Unternehmen übernimmt auf Wunsch auch Ihr Debitorenmanagement und den kompletten Schutz vor Forderungsausfällen. Inkasso hingegen ist ein Instrument, um bereits bestehende, überfällige und notleidende Forderungen durch ein Inkassounternehmen einzuziehen zu lassen. Das Inkassounternehmen übernimmt Ihre notleidende Forderung in diesem Fall treuhänderisch.

# Für **welche Unternehmen** eignet sich Factoring?

Generell ist Factoring für alle Unternehmen der Produktions-, Handels- oder Dienstleistungsbranchen geeignet. Factoring ist dabei besonders interessant für Unternehmen,

- deren Bilanz von Forderungen und Lagerbeständen dominiert ist,
- die längere Forderungslaufzeiten haben,
- die stark wachsen,
- die mit Preiserhöhungen auf der Beschaffungsebene zu kämpfen haben (weil sich allein durch die Weitergabe der Preiserhöhungen der Umsatz und damit der Forderungsbestand erhöhen),
- die sensible Zahlungszeitpunkte wie Lohnsteuer, Sozialabgaben oder Gehaltszahlungen liquiditätsmäßig herausfordernd beachten müssen.

Für folgende Geschäftsfelder ist Factoring leider nicht geeignet: Bauhauptgewerbe, Projektgeschäfte, Großer Maschinenbau, Vermietung und Verpachtung, Architektur, Provisionszahlungen, Franchising und Privatkunden.





## Factoring – modern und effektiv

Factoring steht für eine geprüfte Bonität sowie ein modernes Management des Unternehmens und wirkt sich dadurch sogar positiv auf das Firmenimage aus.

### Darüber hinaus gibt es noch weitere Vorteile!

- **Factoring festigt die Kundenbindung:** Sie können Ihren Kunden längere Zahlungsziele einräumen, ohne Liquiditätsengpässe zu riskieren. Ihre Kunden werden die Flexibilität zu schätzen wissen.
- **Factoring bringt zusätzliche Liquidität:** Nach dem Forderungsverkauf bekommen Sie sofort Ihr Geld und müssen nicht mehr warten, bis Ihre Kunden die Rechnungen begleichen.
- **Factoring schützt vor Forderungsausfällen:** Als so genannter Factor übernehmen wir das Ausfallrisiko. Wenn Ihr Kunde die Rechnung nicht bezahlt, tragen wir den Schaden.
- **Factoring bringt Ihnen Entlastung:** Wir übernehmen die Debitorenbuchhaltung und das zeitaufwändige Mahnwesen. So können Sie sich wieder auf Ihre Kernkompetenzen konzentrieren.
- **Factoring verbessert Ihre Profitabilität:** Durch die gewonnene Liquidität können Sie im Einkauf häufiger Skonti und Rabatte in Anspruch nehmen. Außerdem sinken die Zinskosten für kurzfristige Kreditmittel.
- **Factoring stärkt Ihre Bonität:** Die Bilanzverkürzung durch den Forderungsverkauf führt zu einer Erhöhung der Eigenkapitalquote und zu verbesserten Finanzierungsmöglichkeiten bei Kreditinstituten.
- **Factoring bringt mehr Transparenz:** Sie erhalten aktuelle Informationen über die Bonität Ihrer Kunden und regelmäßig professionelle Auswertungen zu Ihrem Forderungsbestand.

# Factoring-Konzepte

Natürlich verlangen unterschiedliche Unternehmen auch unterschiedliche Factoring-Leistungen – schließlich hat jedes Unternehmen andere Anforderungen. Mit über 40 Jahren Erfahrung haben wir von abcfinance nicht nur umfassende Expertise in unterschiedlichen Branchen – wir haben auch für jede Anforderung die richtige Factoring-Lösung. Hier ein Überblick:

## 01 | Full-Service-Factoring – das Rundum-sorglos-Paket

Durch den Verkauf Ihrer Forderungen erhalten Sie ein Maximum an Liquidität und Sicherheit. Wir vereinbaren individuelle Kauflimits für all Ihre Kunden. Sie rechnen Ihre Leistungen wie gewohnt ab, geben abcfinance als Zahlungsempfänger an und reichen uns anschließend eine Kopie der Rechnung ein. Wir überweisen Ihnen sofort das Geld. So müssen Sie nicht mehr warten, bis Ihre Kunden die Rechnung beglichen haben. Beim Full-Service-Factoring übernehmen wir sowohl Ihr Mahn- und Inkassowesen als auch das Risiko des Forderungsausfalls, bei geprüften Debitoren sogar zu 100%.

## 02 | Ausschnitts-Factoring – regelmäßiger Forderungsverkauf für einen Teil der Kunden

Wenn Sie Kunden haben, deren Forderungen Sie nicht verkaufen können, heißt das nicht, dass Sie vollständig auf die Vorteile von Factoring verzichten müssen. Wir legen im Ausschnitts-Factoring mit Ihnen gemeinsam den Teil Ihrer Kunden fest, der sich für den Forderungsverkauf eignet. Für diese Kundenforderungen erhalten Sie schnell Liquidität, sind vor Forderungsausfällen geschützt und müssen sich nicht mehr um das Mahnwesen kümmern.

## 03 | Einzel-Factoring – einmaliger Forderungsverkauf

Besondere Unternehmenssituationen erfordern besondere Maßnahmen. Schaffen Sie sich durch den Verkauf einer oder mehrerer Forderungen im Bedarfsfall mehr Liquidität, um den nächsten Großauftrag anzugehen. Einzel-Factoring passt sich individuell an Ihre Liquiditätssituation und Ihren Sicherheitsbedarf an. Wir übernehmen die Forderungsfinanzierung und das Risiko des ausbleibenden Zahlungseingangs.

## 04 | **Inhouse-Factoring** – Liquidität und Sicherheit für Profis

Sie möchten das Mahn- und Inkassowesen nicht aus den Händen geben, weil Sie bereits ein hoch qualifiziertes Team in Ihrer Buchhaltung beschäftigen? Profitieren Sie dennoch von der sofortigen Liquidität und dem hundertprozentigen Schutz vor Forderungsausfall, die Ihnen Factoring bieten. Beim Inhouse-Factoring verkaufen Sie Ihre Kundenforderungen, führen aber weiterhin Ihr eigenes Debitorenmanagement durch. Dieses Factoring-Produkt bieten wir Unternehmen an, die ein gutes Rating und einen Jahresumsatz von mindestens 5 Mio. Euro haben.

## 05 | **Reverse-Factoring** – höhere Liquidität durch längere Lieferantenziele

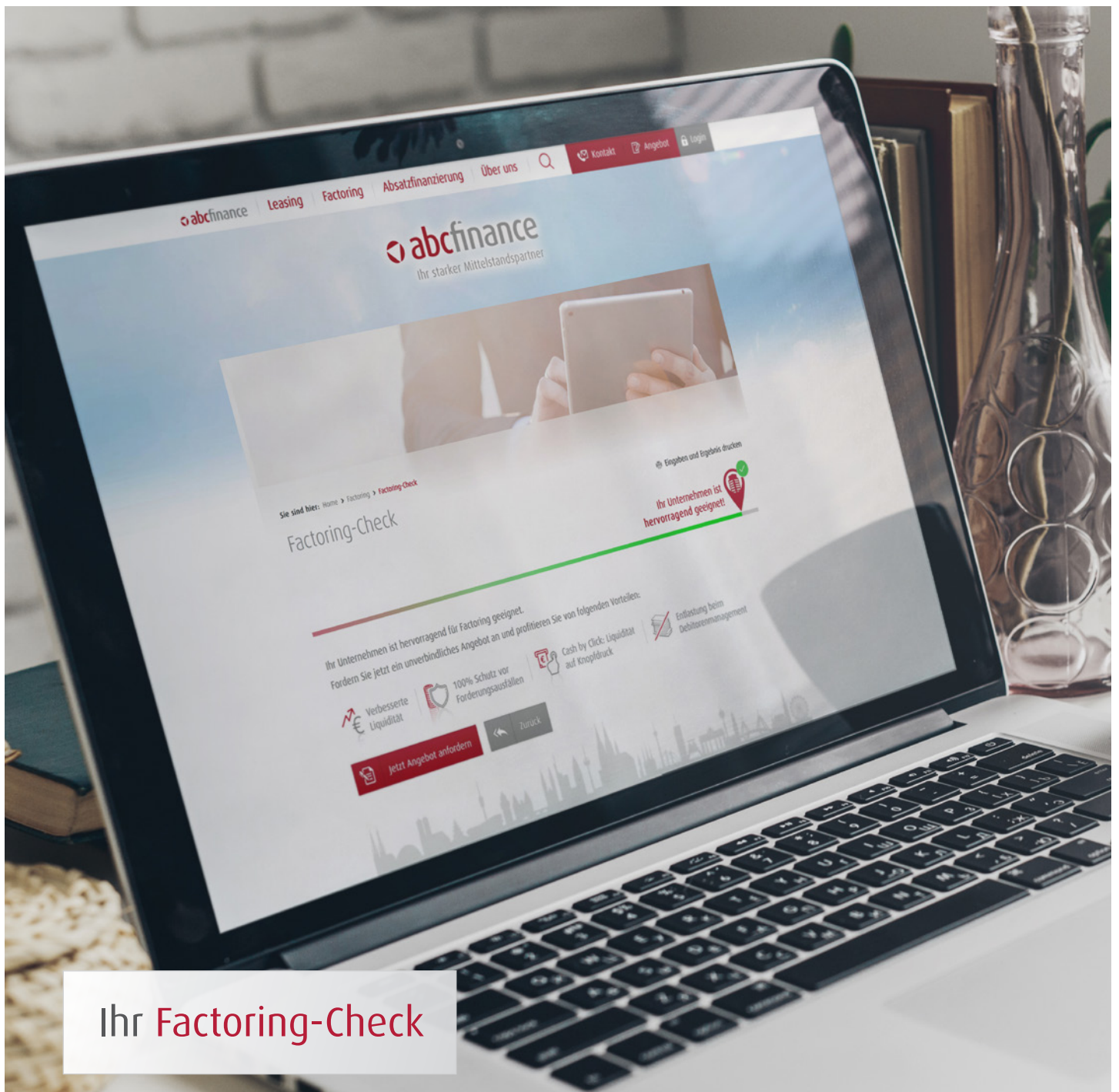
Längere Lieferantenziele schaffen zusätzliche Liquiditätsspielräume. Bei einer späteren Zahlung gehen Ihnen jedoch in der Regel attraktive Skonti und Rabatte verloren. Die Lösung heißt Reverse-Factoring. Wir schließen mit Ihrem Lieferanten einen Vertrag, in dessen Folge die Forderungen gegen Ihr Unternehmen an uns verkauft werden. Im Rahmen dieses Vertrages bezahlen wir die Rechnungen des Lieferanten sofort unter Ausnutzung aller Skonti. Sie haben nun bis zu 90 Tage Zeit, die Forderung bei uns zu begleichen. Je schneller Sie zahlen, desto höher ist Ihr Anteil am Skontoeffekt.

## 06 | **Stille Forderungsfinanzierung** – Forderungsbestand der Hausbank als Sicherheit anbieten

Wenn Factoring für Sie nicht infrage kommt, helfen wir Ihnen auch gerne bei der Optimierung der Forderungsfinanzierung über Ihre Hausbank. Anstatt die Forderungen zu verkaufen, stellen Sie sie diskret Ihrer Bank als Sicherheit zur Verfügung. Mithilfe unseres gutachterlichen Bewertungssystems ermitteln wir jeden Tag den effektiven Wert Ihres Forderungsbestandes. So können Sie den Kreditrahmen bei Ihrer Bank maximieren und nur Sie, Ihre Bank und wir wissen davon.

## 07 | **fastfactoring** – für Unternehmen mit bis zu 1 Mio. Euro Jahresumsatz

fastfactoring ist unsere schnelle Onlinelösung für die Bedürfnisse kleiner Unternehmen. Bereits 24 Stunden nach Ihrer Registrierung und Vorliegen aller erforderlichen Daten erhalten Sie von uns eine Finanzierungsentscheidung. Anschließend können Sie in unserem geschützten Onlineportal die Rechnungskopien einzelner oder aller Kunden hochladen und erhalten unkompliziert neue Liquidität – CASH BY CLICK! Wir zahlen Ihnen bis zu 80% der Rechnungssumme sofort aus – die übrigen 20% folgen, sobald Ihr Kunde die Rechnung beglichen hat.



## Ihr Factoring-Check

Prüfen Sie doch mal, ob auch Ihr Unternehmen für Factoring geeignet ist. Mit unserem Factoring-Check erfahren Sie online in wenigen Sekunden, ob Sie von den attraktiven Vorteilen des Factorings und sofortiger Liquidität profitieren können. Keine Sorge: Der Check ist zu 100% anonym.

[www.abcfinance.de/factoring/factoring-check.html](http://www.abcfinance.de/factoring/factoring-check.html)





## Wer wir sind? Ihr **vertrauensvoller Finanzierungspartner**

Als einer der führenden Leasing- und Factoring-Anbieter Deutschlands mit über 40-jähriger Erfahrung steht die solide Finanzierung des Mittelstands für uns an erster Stelle. Wir schätzen langfristige Beziehungen zu unseren Kunden und überzeugen stets mit Kommunikation auf Augenhöhe, pragmatischen Ansätzen und individuell gestalteten Verträgen. Unsere passgenauen Finanzierungsprodukte sind dabei grundsätzlich auf die Bedürfnisse und Anforderungen unserer Kunden ausgerichtet. Genau das macht uns erfolgreich.

Mit unserem bundesweiten Vertriebsnetz stellen wir sicher, dass wir immer persönlich für Sie da sind. Wir stehen für Stabilität und Zuverlässigkeit – sowohl im Umgang mit unseren Kunden, als auch bei der Finanzierung unseres Geschäfts. Natürlich erreichen Sie uns auch jederzeit telefonisch und per E-Mail. Wir hören Ihnen zu und lassen uns für Ihre Ziele begeistern.

Gemeinsam finden wir die passende Lösung für Sie – schnell und unkompliziert.

# Die Werhahn KG

## Eine finanzstarke Gruppe

abcfinance ist ein Tochterunternehmen der Wilh. Werhahn KG. Im Verlauf der letzten 175 Jahre hat sich Werhahn zu einer Unternehmensgruppe mit vielfältigen Aktivitäten im In- und Ausland entwickelt.

Zum Werhahn-Konzern gehören zahlreiche Unternehmen verschiedenster Branchen, die gemeinsam ein Umsatzvolumen von über 3 Mrd. Euro erwirtschaften. Weltweit arbeiten über 9.000 Mitarbeiter für die Werhahn-Gruppe. Dennoch ist die Gesellschaft als mittelständisches Familienunternehmen weiterhin der Tradition verbunden, denn Werhahn ist ein Unternehmen für Unternehmer. Der vertrauensvolle Umgang mit Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern steht im Zentrum der Unternehmenskultur und ist fester Bestandteil des Verhaltenskodexes.

Der Konzern wird dezentral geführt. Die starke Eigenverantwortung der einzelnen, rechtlich selbstständigen Tochtergesellschaften erlaubt ein hohes Maß an Flexibilität, um sich den Marktentwicklungen und Kundenbedürfnissen anzupassen. Die Wilh. Werhahn KG steht für unternehmerisches Denken, gepaart mit Verlässlichkeit und sozialer Verantwortung. Diese Werte werden tagtäglich von allen Mitarbeitern gelebt.

Als Anbieter von Leasing- und Factoring-Produkten ergänzt abcfinance das Portfolio der Wilh. Werhahn KG um alternative Finanzdienstleistungen, die besonders im Mittelstand gefragt sind.

# Die abcbank GmbH

Als unabhängiges Kreditinstitut der Wilh. Werhahn KG ist die abcbank auf die Refinanzierung von Forderungen aus dem Leasing- und Factoring-Geschäft der abcfinance spezialisiert. Dadurch ist abcfinance weitestgehend unabhängig von den Kapitalmärkten und hat eine solide Refinanzierungsbasis. Von dieser Stabilität profitieren auch unsere Kunden.

In den vergangenen Jahren hat sich die abcbank von einem Finanzdienstleister für rein institutionelle Anleger zu einer Bank entwickelt, die auch Privatkunden offensteht. Das Einlagengeschäft der Bank steht für Sicherheit und Nachhaltigkeit, Themen also, die bei Anlegern immer mehr in den Vordergrund rücken. Als Mitglied des Bundesverbandes Deutscher Banken e.V. gehört die abcbank dessen Einlagensicherungseinrichtung an. Mit den Einlagen werden über die abcfinance Finanzierungsvorhaben des Mittelstandes realisiert. So leisten die abcbank und ihre Kunden einen wichtigen Beitrag zum deutschen Wirtschaftswachstum.





Haben Sie noch Fragen? Kontaktieren Sie uns und Ihr persönlicher Ansprechpartner hilft Ihnen dabei, die für Sie passende Lösung zu finden. Wir freuen uns auf ein persönliches Beratungsgespräch mit Ihnen!

abcfinance GmbH  
Kamekestraße 2-8 | 50672 Köln

Telefon: (0221) 579 08-0  
Telefax: (0221) 579 08-126  
E-Mail: [info@abcfinance.de](mailto:info@abcfinance.de)